

## Gérer les risques liés aux paiements internationaux

Date et durée
Code formation : DOUAN-003-FR Durée : 3 jours Nombre d'heures : 21 heures
Description
Cette formation permettra aux stagiaires de mieux maîtriser les techniques de l'import et l'export, et tout mettre en oeuvre pour assurer au mieux les contrats avec les partenaires étrangers. Le risque commercial pour un exportateur est le risque de non paiement.
Objectifs
Cette formation a pour objectif: <ul style="list-style-type: none"><li>• Analyser les différentes formes et techniques de paiement d'un contrat</li><li>• Sécuriser les opérations commerciales en éliminant les risques de non paiement</li><li>• Garantir les intérêts et les marges opérationnelles</li></ul>
Modalités d'évaluation
Travaux Pratiques
Pré-requis
Cette formation n'exige pas de prérequis
Public
Toute personne travaillant à l'international ou ayant le projet de le faire
Cette formation s'adresse aux profils suivants
<u>Responsable des opérations / logistiques</u>
Programme
<b>Les techniques de paiement</b> ★ Les techniques de paiement <b>sans</b> intervention bancaire <ul style="list-style-type: none"><li>• Le paiement d'avance : la présentation, le fonctionnement, les intervenants, les avantages et les limites, les coûts, les risques, le renforcement</li><li>• Le paiement contre la facture : la présentation, le fonctionnement, les intervenants, les avantages et les limites, les coûts, les risques, le renforcement</li></ul>

- Les études de cas pratiques

★ Les techniques de paiement **avec** intervention bancaire

**La remise documentaire**

- La présentation
- Le fonctionnement
- Les intervenants : leur rôle, leurs obligations, leurs risques
- Le rôle des banques
- Les avantages
- Les limites
- Le renforcement
- Les conseils d'utilisation et mise en pratique

**Le crédit documentaire : la technique de paiement de référence**

- La présentation
- Le fonctionnement
- Les intervenants : leur rôle, leurs obligations, leurs risques
- Les contraintes du crédit documentaire
- Le crédit documentaire et les documents
- Les différents crédits documentaires
- Les différents modes de réalisation du crédit documentaire
- Les étapes clés du crédit documentaire
- Les réserves lors du crédit documentaire et les litiges éventuels
- Les amendements
- Les avantages et les limites du crédit documentaire
- Cas pratique : Exemple de credoc export
- Cas pratique : Exemple de credoc import

**La Lettre de crédit stand-by**

- La présentation
- Le fonctionnement
- Les intervenants : leur rôle, leurs obligations, leurs risques
- Le rôle des banques
- Les avantages et les limites
- La lettre de crédit stand-by et ses documents
- La mise en jeu de la lettre de crédit stand-by

★ Les garanties et les cautionnements bancaires

- Les différences entre les garanties et les cautionnements
- Les garanties à première demande
- La lettre de crédit stand-by dans le cadres des garanties bancaires
- Les cautionnements et les garanties : Que choisir ?
- La garantie de restitution d'acompte : la présentation, le cadre d'utilisation, les intervenants, les documents, le déroulement, la mise en jeu, la validité.
- La garantie de soumission : la présentation, le cadre d'utilisation, les intervenants, les documents, le déroulement, la mise en jeu, la validité
- La garantie de bonne exécution : la présentation, le cadre d'utilisation, les intervenants, les documents, le déroulement, la mise en jeu, la validité.
- La garantie de dispense de retenue de garantie : la présentation, le cadre d'utilisation, les intervenants, les documents, le déroulement, la mise en jeu, la validité.